

La formation en résumé

Formez-vous à la reprise d'entreprise avec CCI Formation Pro

Objectifs :

- Préparer le futur repreneur à tous les aspects de la reprise pour lui permettre d'élaborer sa proposition de rachat
- Connaître les méthodes de valorisation d'une entreprise
- Identifier les différents acteurs et étapes de la transmission d'entreprise

Participants :

Tout porteur de projet de reprise d'entreprise, avec ou sans cible

Prérequis :

- Connaître les fondamentaux de la gestion

Le contenu

Les étapes du parcours de reprise d'entreprise

- Savoir modéliser un projet de reprise en cohérence avec ses ressources, son environnement, ses objectifs.
Comprendre les étapes du processus de reprise, la durée, les impacts, les acteurs, les contraintes, le marché (la concurrence entre repreneurs, les cédants et leurs motivations), le temps...
Identifier et constituer un réseau de conseils et de prescripteurs de cibles

Rechercher la cohérence homme/projet

- Déterminer les critères de sélection des cibles et la stratégie de recherche de cible en fonction de ses objectifs et de l'environnement
Formaliser son projet en cohérence avec ses propres motivations, valeurs, objectifs, ambitions et sa vision pour une communication claire et efficace

Elaborer les diagnostics incontournables de la cible

- Choisir les techniques de diagnostic et d'évaluation de l'entreprise cible
Apprécier l'entreprise sur son marché (secteur d'activités, filière, clients, fournisseurs, concurrents de son environnement économique)
Comprendre les états financiers et les différentes approches de la valorisation d'entreprise: l'apprentissage se fera sur le principe de la classe inversée.
Optimiser le montage juridico-social-fiscal en tenant compte de ses problématiques patrimoniales personnelles.
Savoir présenter un projet cohérent et structuré

Négocier avec le cédant et intégrer le facteur humain dans la réussite du projet

- Adapter sa technique de communication dans le cadre de la négociation et de la prise de fonction dans l'entreprise reprise.
Comprendre les motivations du cédant pour réussir à négocier
Préparer l'arrivée dans l'entreprise (sa communication avec les salariés, les actions à mettre à oeuvre...)
- Se préparer à la passation avec le cédant (les pièges à éviter, les points de la réussite, modalités d'accompagnement, impact de l'accompagnement)

2 200 €

(non assujetti à la TVA)



7 jours



(49 heures) dont 1 jour de formation en e-learning



Appartient au(x) cycle(s) :

Cycle Repreneur d'Entreprise

Dates et villes

Lyon - 04 72 53 88 00

Sessions à venir - Nous contacter

Comment bien choisir sa protection sociale pour pérenniser son entreprise ?

- Atelier animé par notre partenaire assureur

Moyens pédagogiques et d'encadrement

Formation interentreprises avec alternance d'apports théoriques et pratiques.
Echanges et mises en pratique, cas réels d'entreprises, co-construction.

Cette formation donne pas lieu à une évaluation des acquis: ce parcours étant certifiant, il sera validé selon plusieurs modalités: étude de cas, quizz et présentation oral du projet devant un jury d'experts

Nombre de stagiaires : 6 à 8. Formateurs : noms et parcours disponible sur simple demande au responsable de la formation

